



CURSO PROFESIONAL
NEGOCIACIÓN
COMPRA-VENTA
INTERNACIONAL

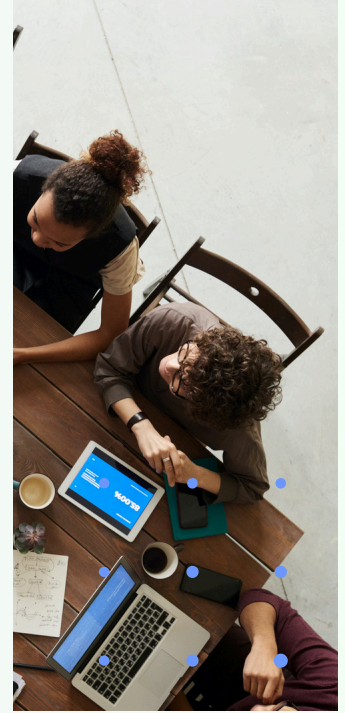


¿POR QUÉ CEIFOR ESTUDIOS?

Somos una empresa dedicada a la enseñanza, con una amplia experiencia en el área de la formación y el aprendizaje continuo, que también elabora material didáctico propio. Ofrecemos programas formativos de alta calidad que permiten un óptimo desarrollo académico del alumno.

Nuestro espectro de actuación abarca idiomas, formación para el empleo, formación para el desarrollo, apoyo al estudio y preparación para oposiciones estatales, autonómicas y locales. Además, preparamos contenidos educativos para empresas, tanto en papel como en formato interactivo. Nuestro sistema e-Learning, basado en las últimas tecnologías, te permitirá aprender sin desplazarte de casa y con gran flexibilidad horaria para que seas tú quien decida en qué momento del día estudiar. Prestamos seguimiento personalizado a cada alumno, de manera que siempre tendrás a disposición un tutor que evaluará tus progresos y te asesorará si deseas profundizar en los contenidos. Todo ello garantizará que adquieras una experiencia de aprendizaje única.

Nuestro equipo humano está compuesto por especialistas que te guiarán en tu formación teórica y práctica, personal informático que trabaja para adaptarse a las últimas tecnologías del mundo de la enseñanza, profesores que guiarán tu aprendizaje en tu día a día y pedagogos que te orientarán hacia tu futuro.



CURSO EXPERTO

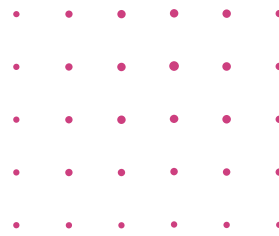
El punto de partida es asistir en los procesos de negociación y ejecución de las operaciones de compra-venta internacional de productos/servicios.

¿QUÉ REQUISITOS NECESITO?

Ser mayor de edad.

¿A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO?

Cualquier profesional que quiera ampliar sus posibilidades de negocio a partir de conocimientos relativos a la compra-venta de paquetes y servicios en un ámbito global.



NUESTRA METODOLOGÍA



Online

Podrás estudiar desde cualquier lugar del mundo



Formación

E-learning se realiza con las últimas tecnologías.



Acompañado

Contarás con tus tutores todos los días de la semana



Práctico

Evaluación continua al finalizar cada asignatura



Didáctico

Se actualizan constantemente para una mejor experiencia



Flexible

Estudia a tu ritmo con programas formativos de alta calidad.

OBJETIVOS

- Definir y comprender el concepto de Comercio Internacional.
- Identificar las distintas posiciones político-económicas en el Comercio Internacional.
- Comprender el concepto de globalización y entender su importancia en la economía actual.
- Entender las peculiaridades de la contratación internacional. Aprender la importancia de los INCOTERMS 2010 ICC.
- Distinguir los distintos tipos de Contratos Internacionales.
- Identificar los riesgos que presentan las operaciones internacionales. Determinar las coberturas de riesgo.
- Comprender las peculiaridades de los medios de pago internacionales. Describir los principales elementos de los medio de pagos internacionales.
- Conocer la comercialización de los distintos medios de transporte. Conocer los elementos que componen el transporte internacional. Cómo contratar y por qué motivos un determinado transporte. Cómo determinar el tipo de INCOTERM 2010 ICC conveniente para nuestra comercialización.



NUESTRO TEMARIO PARA NEGOCIACIÓN COMPRA VENTA INTERNACIONAL

- 1 BASES DEL COMERCIO INTERNACIONAL Y RESUMEN HISTÓRICO
- 2 LA INTERNACIONALIZACIÓN DE LA EMPRESA
- 3 LA CONTRATACIÓN INTERNACIONAL
- 4 MEDIOS DE PAGO INTERNACIONALES
- 5 MEDIOS DE PAGO INTERNACIONALES EN RELACIÓN AL TRANSPORTE
- 6 EL TRANSPORTE EN EL COMERCIO INTERNACIONAL



¿QUIERES SABER MÁS
DE NOSOTROS?

PARA MÁS
INFORMACIÓN



informacion@ceiforestudios.com



918 277 096 / +34 653 290216

SIGUENOS EN
NUESTRAS REDES



@Ceifor_Estudios



@ceiforestudios



@ceiforestudios



@CeiforEstudios



WWW.CEIFORESTUDIOS.COM

